



AIT-STEIN GROUP (200 personnes, 70M€ de CA) est le leader européen du marché de la récupération d'énergie, l'échange de chaleur et le refroidissement de machines tournantes. AIT-STEIN GROUP possède une expérience inégalée dans ces domaines avec des références dans la totalité des secteurs industriels à feux continus (verrerie, cimenterie, sidérurgie, cogénération...). AIR INDUSTRIE THERMIQUE (92) maison mère du groupe recherche un(e) :

Technicien/Commercial Service Après Vente

MISSION:

Au sein du département Services & Revamping vous dépendez du service commercial. Vous prenez en charge le suivi du fichier client et du parc produit au travers de visites techniques, d'audits, d'inspections et de conseils dans le domaine de l'optimisation énergétique et l'ensemble des prestations associées (maintenance , revamping, pièces de rechange...).

- Participation à l'élaboration des devis
- Audits des équipements du parc installé
- Mise à jour du suivi clientèle en partenariat avec le service commercial
- Elaboration du planning de réalisation de la tournée client
- Intervention directe sur les sujets de SAV
- Interface privilégié client pour développer les activités en besoin ou en amélioration énergétiques (binôme avec notre service thermique et Industriel)
- Suivant besoins, disponibilité et situation géographique, support au suivi du plan contrôle qualité (PCQ) de nos sous-traitants
- Support aux activités Montage (plan de prévention, supervision ponctuelle montage et/ou mise en service) sous la responsabilité du service technique
- Coordination des essais de performance et des actions de levée des réserves sous la responsabilité du chargé d'affaire

Des déplacements réguliers sont à prévoir (national principalement /international si nécessaire et ponctuel).

PROFIL :

- De formation technicien supérieur mécanique ou thermique, vous disposez d'une expérience réussie d'une dizaine d'années sur le pilotage de projets similaires.
- Doté d'un excellent relationnel et d'une capacité à fédérer, vous vous démarquez également par votre force de proposition.
- Anglais nécessaire



- Permis B obligatoire
- Outils à maîtriser : World / Excel / Project / Adobe ou PDF Creator/ Outlook (calendrier)

Le poste est basé à Rueil-Malmaison (92) prévoir 1 journée par semaine et autres jours en déplacement selon tournée commerciale régionale programmée des déplacements occasionnels sont à prévoir.

Merci d'envoyer votre dossier de candidature (CV + lettre de motivation) : rh@aitgroup.fr